

## **So etwas brauchen wir nicht .....**

### **■ Wir brauchen keine Berater. Wir kennen unser Geschäft selbst am besten**

Das ist so, ohne Wenn und Aber. Der beste Kenner Ihres Geschäfts und dessen Besonderheiten sind Sie und Ihre Mitarbeiter. Sie kennen auch die Ansatzpunkte für Verbesserungen in Ihrem Unternehmen.

Wir können unterstützen durch:

- Erfahrungswissen mit unterschiedlichsten Lösungen gesammelt in mehr als 20 Jahren beruflicher Praxis
- Kapazität auf Zeit (unproblematisch auf- und abbaubar)
- Kenntnisse von Systemen vom Angebot bis zur Auslieferung (die gesamte Kette)

*Wir geben keine Ratschläge, sondern setzen mit Ihnen erarbeitete / vereinbarte Lösungen um.*

### **■ Das haben wir alles schon.**

Es ist nicht zu leugnen, meistens sind die vorhandenen Systeme mehr als ausreichend für das, was Ihr Unternehmen braucht. Ihre Mitarbeiter können ihre Aufgaben erledigen.

Aber nutzen Sie wirklich alle Potentiale, die in ihren Systemen und in Ihren Mitarbeiter stecken?

*Wir können mithelfen, vorhandene, noch nicht genutzte Potentiale zu finden und zu nutzen.*

### **■ Wir haben für so etwas keine Zeit.**

Das ist genau der Punkt. Das Tagesgeschäft erlaubt eigentlich mit den vorhandenen Kapazitäten, die hoch ausgelastet sind, keine internen Verbesserungsprojekte. Obwohl die eine oder andere Optimierung und eventuell der Verzicht auf den einen oder anderen Arbeitsschritt das Tagesgeschäft vereinfachen oder beschleunigen würde.

*Wir bringen temporär die notwendige Zusatzkapazität ein und kommen dadurch, dass wir die Dinge schon mehrfach getan haben, die für Ihr Unternehmen neu sein könnten, ohne Umwege zum Ziel.*

### **■ Wir haben schon ein Systemhaus.**

Ein Systemhaus verkauft Ihnen standardisierte Systemlösungen. Es stellt die Spezialisten für die einzelnen Bereiche / Module und passt die Systemeinrichtung oft mit hohem Aufwand an Ihre Forderungen an. Die Forderungen werden oft zu einem Zeitpunkt erhoben, zu dem noch keine ausreichende praktische Erfahrungen mit dem System vorliegen. Die Erfahrung lehrt, dass viele dieser so geschaffenen Systemanpassungen sich bald als nicht notwendig erweisen und die in den kommenden Jahren anstehenden Releasewechsel erheblich verteuern und erschweren.

*Wir können Sie bei einer Systemeinführung /-optimierung unterstützen, indem wir die Gesamtsicht (vom Vertrieb bis Versand) einbringen und Ihre Mitarbeiter mit einer integrierten Betrachtung besser vertraut machen.*

*Wir können manche teure Anpassungen verhindern, indem wir alternative Arbeitsweisen vorschlagen.*

### **■ Das ist viel zu teuer**

*Geld wert ist, was Geld bringt. Unser Anspruch ist, dass Sie mehr gewinnen als Sie für uns bezahlen.*